

Commercial Responsable Grands Comptes H/F

Temps plein – CDI

Basé région Nord de la France (Dépt : 02 / 59 / 60 / 62 et 80)



Swagelok Paris

Rejoignez Swagelok, leader mondial spécialiste dans la conception, la fabrication et la distribution de produits de haute technologie dans le domaine des systèmes fluides (gaz et liquides), destinés aux industries de pointe (énergie, pétrochimie, gaz industriels, pharmacie, nucléaire...) Le groupe Swagelok emploie plus de 10 000 personnes à travers 70 pays. Swagelok, fort de ses moyens de production et d'approvisionnement, s'appuie sur son réseau de distributeurs exclusifs pour être en mesure de créer des solutions à valeur ajoutée pour ses clients et proposer l'assistance technique associée.

Le poste :

Distributeur pour la région nord de la France, Swagelok Paris recherche un ou une commercial(e) pour les départements 02 / 59 / 60 / 62 et 80

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous avez la charge du développement du Chiffre d'affaires Produits et Services sur un portefeuille de clients identifiés pour les composants de la gamme Swagelok.

Votre mission consistera à :

- Etablir un PAC (plan d'action commercial) afin d'assurer :
 - o Une présence continue chez les clients du portefeuille.
 - o La prospection du secteur et développer les marchés cibles
- Développer le chiffre d'affaires.
- Etablir des contacts au plus haut niveau de l'entreprise.
- En tant que contact privilégié de vos clients :
 - o Être un référent expert dans le domaine des systèmes fluides.
 - o Être en mesure de définir un P&ID (Plan Instrumentation et Diagram) des systèmes fluides.
 - o Etablir des offres.
 - o Réceptionner des appels et accueillir les clients sur place.
- Etablir des contacts ponctuels avec l'usine aux Etats-Unis.
- Utiliser les outils de reporting (CRM, ERP, etc...)

Profil recherché :

Vous êtes idéalement issu(e) d'une formation BAC +5 technique idéalement en mécanique, avec une première expérience significative dans un emploi similaire.

Vous avez une bonne maîtrise d'Excel, des outils bureautiques et un Anglais commercial est exigé.

Vous vous sentez prêt à porter nos valeurs : intégrité, qualité, écoute clients, respect de l'individu, innovation et amélioration continue.

Vous êtes dynamique, enthousiaste, réactif, impliqué, vous faites preuve de qualités relationnelles, vous êtes force de proposition, et aimez travailler en équipe. Ce poste est fait pour vous !

Pourquoi nous rejoindre ?

- Package de rémunération attractif composé d'un fixe en fonction de l'expérience et d'une partie variable + 13 JRR / an, d'un véhicule de fonction, ordinateur portable, téléphone portable, Titres restaurant et prime d'Intéressement.
- Swagelok investit dans la recherche et développement pour offrir des produits à la pointe de la technologie. Rejoindre Swagelok c'est avoir l'opportunité de travailler avec des technologies de pointe et être porteur de solutions innovantes.
- Culture d'entreprise axée sur le développement personnel : l'entreprise met l'accent sur l'humain et propose des programmes de développement professionnel continu.
- Ambiance de travail collaborative : Travailler au sein d'une équipe dynamique et solidaire où les idées sont partagées librement afin de contribuer au succès collectif de l'entreprise.
- Et aussi team building et activités extra-professionnelles régulièrement organisés.